

Choisissez la gamme
adaptée à vos besoins :

DEMARRER
Gamme Pratic

DEVELOPPER
Gamme Classic

OPTIMISER
Gamme PRO et Réseau



Pour les PME

Gestion Commerciale PRO v15 Multi-Dépôts



Appuyez-vous sur une solution complète alliant souplesse et puissance ! Le haut de gamme de la gestion commerciale : achats, ventes, gestion des stocks en multi-dépôts, gestion des tiers, gestion des gammes de produits, grilles de tarifs personnalisées, statistiques avancées...
Faites le choix d'un logiciel riche en fonctionnalités !

LES 5 POINTS CLES

**Gagnez
en productivité**

Gérez plusieurs dépôts de stockage. Les possibilités sont multiples : transfert de dépôt à dépôt pour pallier une rupture de stock, définir plusieurs dépôts (vente sur Internet, vente par correspondance, magasins...), avoir des statistiques articles détaillées par dépôt...

**Gérez
vos gammes**

Déclinez vos articles selon 3 critères de votre choix (ex : taille, matière, couleur). Vous gérez et constituez ainsi vos différentes gammes de produits. Puis visualisez votre stock par article ou par gamme d'articles.

**Partagez
vos données**

Travaillez en mode réseau* et profitez de ces nombreux avantages : une information centralisée, des données en temps réel. Puis, offrez à vos commerciaux la saisie des commandes à distance.

**Développez
votre entreprise**

Gérez votre relation client et mettez en place des opérations commerciales ciblées sur vos clients et vos prospects. Puis calculez la rentabilité de vos campagnes.

**Communiquez
facilement**

Générez vos données en comptabilité sans aucune ressaisie et transférez-les au format de votre logiciel de comptabilité ou à celui de votre Expert-Comptable**.

*En option

**EBP, ITOOL, CEGID (Sisco et PGI), SAGE LIGNE 100, COALA, CCMX (Winner et AS400), CIEL, QUADRATUS, ISAGRI, AZUR, CADOR-DORAC, APISOFT, COTE OUEST, GESTIMUM, INFORCE.

www.ebp.com

ZOOM sur des fonctions clés

La gestion des ventes

La gestion des ventes est un élément stratégique dans votre activité commerciale. C'est pourquoi, EBP vous accompagne dans la réalisation de vos documents de vente, de la rédaction d'un devis à l'impression d'une facture.

Le circuit des pièces de vente

Gagnez du temps au quotidien dans la réalisation de vos documents de vente. Evitez les ressaisies inutiles et transférez automatiquement vos devis en commandes puis en bons de livraison ou en factures sans aucune ressaisie.

La rédaction d'un document de vente

Rédigez facilement vos pièces de vente et adaptez vos factures aux spécificités de votre activité.

L'impression d'un document de vente

Présentez à vos clients des documents professionnels à l'aide de nombreux modèles prêts à l'emploi. Puis d'un simple clic, envoyez-les par e-mail.



Personnalisez vos pièces de vente aux couleurs de votre entreprise (logo, images...)

La gestion des gammes de produits

Avec EBP, adaptez le logiciel aux spécificités de votre activité. En effet, le logiciel vous permet de décliner les articles selon 3 critères personnalisables. Vous pourrez ainsi constituer vos différentes gammes de produits : taille/couleur/matière, ou encore appellation/domaine/millésime.

La déclinaison sur 3 critères

Personnalisez vos gammes de produits selon les critères de votre choix. Vous travaillez dans le secteur du textile ? Déclinez toutes les tailles, couleurs et matières de vos articles.

L'article de référence

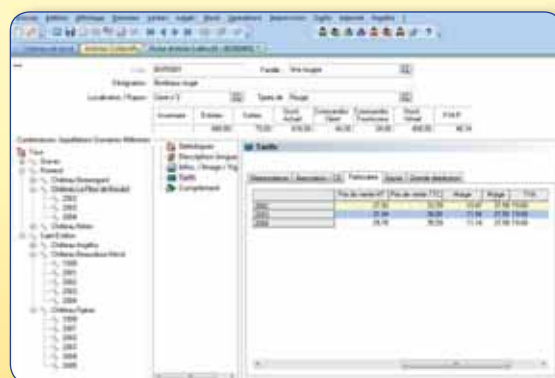
Créez votre article de référence « robe d'été ». D'un simple clic, rattachez à cette référence la combinaison qui lui convient. Par exemple, la «robe d'été» est disponible en 3 couleurs, 5 tailles et 2 matières. Le logiciel créera automatiquement tous ces articles.

Une gestion des stocks simplifiée

Rupture de stock ? Etablissez très rapidement votre bon de commande fournisseur. Une fois les articles réceptionnés, imprimez autant d'étiquettes codes-barres que d'articles réceptionnés.

Le suivi des collections

Un document intitulé « synthèse des achats/ventes par collection » vous permet d'analyser les écarts entre les achats et les ventes d'une collection.



Consultez en un clin d'œil le stock, le chiffre d'affaires, ou encore les tarifs des gammes de produits.

La gestion des stocks en multi-dépôts

Optez pour une plus grande productivité ! Ce logiciel vous permet de gérer plusieurs dépôts de stockage. Il peut s'agir de dépôts classiques (entrepôt, magasin...) ou de dépôts spécifiques (salon, vente par correspondance, Internet...).

Les documents pour gérer le stock en multi-dépôts

Pour les achats : lors de la réception d'une commande, dispatchez les articles dans les dépôts de votre choix.

Pour les ventes : saisissez votre facture et choisissez le dépôt qui s'appliquera à l'ensemble de votre facture.

Les bons de transfert inter-dépôts

Afin d'optimiser la gestion de plusieurs stocks, le logiciel identifie automatiquement les ruptures de stock sur tel ou tel article et propose des solutions de transfert : choix du ou des dépôts où l'article est disponible. Puis le logiciel édite automatiquement le bon de transfert inter-dépôts.

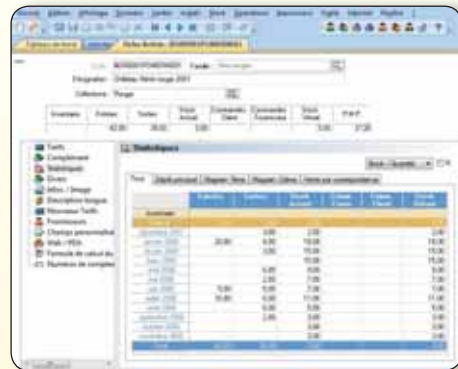
Le logiciel offre également la possibilité de gérer les cas particuliers en transférant des articles manuellement d'un dépôt à un autre, en vue par exemple d'une importante commande.

L'inventaire

Réalisez votre inventaire sur chaque dépôt ou sur tous les dépôts. A la validation du document, les stocks sont automatiquement mis à jour.

Les statistiques

Consultez pour un article donné, le stock contenu dans chaque dépôt ou pour tous les dépôts. Puis éditez les états correspondants : état de stock, mouvement de stock, état de réapprovisionnement.



Visualisez en un clin d'œil le stock disponible pour chaque dépôt ou en totalité

La gestion des tarifs et promotions

Personnalisez vos tarifs en fonction de vos articles et de vos clients. Pour cela, EBP met à votre disposition 4 outils pour vous permettre de déterminer le prix de vos articles selon plusieurs critères.

Les 5 tarifs

Adaptez, par exemple, vos tarifs à la répartition de votre clientèle : particulier, grossiste, revendeur. En saisissant un prix d'achat et un coefficient, le logiciel vous calcule automatiquement le prix de vente et le montant de la marge.

Les grilles de remises

Définissez vos grilles de remises en fonction de la quantité d'articles vendus ou du chiffre d'affaires généré. Affectez ensuite vos grilles de remises à vos clients ou vos articles.

Les grilles de tarifs par client

Réalisez vos grilles de tarifs à partir d'une liste d'articles ou d'une famille d'articles. Puis attribuez telle ou telle grille à vos différents clients.

Les soldes et promotions

Rythmez votre activité commerciale en fonction des saisons et des événements. Mettez en place des opérations ciblées et déterminez une date de début et une date de fin d'opération.



Gérez jusqu'à 5 tarifs différents

Travailler en réseau avec EBP

Ce logiciel offre la possibilité de travailler en réseau sur une architecture Client/Serveur.

Le logiciel est livré avec un moteur de base de données, Pervasive SQL, adapté aux échanges de données en réseau.

Ouvrez-vous

les portes du travail simultané et à plusieurs !

Fonctions Principales

Caractéristiques générales

- Look Microsoft® et adaptation aux thèmes Windows® XP et Windows® Vista™ Windows®
- Volet de navigation
- Affichage d'un tableau de bord à l'ouverture du dossier
- Personnalisation des listes (rajout ou suppression de champs), de tous les modèles d'impression
- Sauvegarde et restauration des données
- Gestion des utilisateurs avec définition des droits
- Version réseau (en option)

Gestion des fichiers

- Multi-dossiers : nombre illimité
- Gestion multi-devises
- Fichier clients : nombre illimité de contacts, coordonnées bancaires, gestion du type de clients, (National, UE, International, Exonération de taxe), paramétrage d'une échéance
- Champ date d'anniversaire
- Gestion des prospects
- Adresses de livraison et de facturation illimitées
- Appel des clients, fournisseurs et commerciaux grâce au numéroteur téléphonique
- Fichier fournisseurs : multi-adresses, gestion du type de fournisseurs (National, UE, International)...
- Import des tarifs fournisseurs
- Fichier commercial : formule de calcul des commissions des commerciaux (sur quantité, CA, marge, CA encaissé...)
- Fichier article : gestion des frais d'approche, 5 tarifs, insertion d'une image...
- Gestion d'un tarif par client et par article avec grille de remise
- Edition des codes-barres d'articles
- Gestion des soldes et promotions
- Gestion des frais de port par palier, en valeur ou en pourcentage
- Gestion des frais de port par poids
- Gestion de champs personnalisés

Gestion des ventes et des achats

- Devis, commandes, bons de livraison, bons de réception, factures
- Gestion des devis (durée de validité, états d'avancement)
- Gestion de la DEEE (Déchets d'Equipements Electriques et Electroniques)
- Gestion des familles d'articles
- Gestion des sous-familles d'articles
- Recherche sur les lignes de pièces : numéro de série, code article...
- Formule de calcul sur les lignes de pièces
- Gestion des articles liés
- Saisie déportée des documents de vente (devis, commandes, bons de livraison, factures)
- Facturation HT ou TTC
- Message d'avertissement si vente à perte et sur les articles en rupture de stock au moment de la facturation

- Génération d'une commande fournisseur à partir d'une pièce de vente
- Gestion des remises articles ou clients avec choix de la priorité
- Envoi par e-mail aux formats PDF, JPEG, TIFF, RTF, EXCEL®
- Livraison/réception globale ou partielle des commandes clients ou fournisseurs avec gestion des reliquats
- Gestion des relances commandes fournisseurs avec possibilité d'appliquer une nouvelle date de réception prévue
- Mise à jour des tarifs en valeur ou en pourcentage, pour tous les articles ou une sélection d'articles
- Historique de toutes les pièces d'un client, accessible depuis la fiche tiers
- Edition des journaux de ventes et d'achats
- Edition du portefeuille des commandes fournisseurs
- Recherche des articles par référence fournisseur dans les pièces d'achat et les pièces de vente
- Multi-facturation périodique
- Facturation au temps
- **Nouveau** Contremarque : détection de commandes clients à livrer suite à la réception de commandes fournisseurs

Gestion des stocks

- Bons de sorties, bons d'entrées
- Fabrication des articles composés
- Valorisation du stock au PMP ou dernier prix de revient
- Impressions des mouvements de stock, état de stock, disponibilité des articles, réapprovisionnement
- Impression d'étiquettes articles à partir des bons d'entrées
- Saisie de l'inventaire complet
- Inventaire tournant : sélection d'une liste d'articles à inventorier
- Impression de la rotation du stock
- Gestion des stocks en multi-dépôts
- Transfert de dépôt à dépôt
- Génération automatique de bon de transfert lors de rupture de stock
- **Nouveau** Paramétrage d'un stock alerte et d'un stock minimum par dépôt
- **Nouveau** Attribuer par défaut un dépôt à un utilisateur
- Statistiques articles détaillées par dépôt ou pour tous les dépôts

Gestion des tailles/couleurs

- Gestion des articles en 3 critères
- Définition libre du libellé de chaque critère
- Visualisation du stock par article ou par gamme d'articles

Suivi des tiers

- Solvabilité, localisation clients et calcul d'itinéraire avec société.com, manago, bilansgratuits.fr, mappy, yahoo France, Bing.
- **Nouveau** Envoi de SMS via des partenaires⁽¹⁾ : Eco.sms, SMS Envoi, SMS to b
- Gestion des modes de règlements de type LCR, Prélèvements, Virements, Traite...
- EasyView : l'agenda dynamique, synchronisation des données avec l'agenda Outlook
- Gestion de la Relation Client
- Gestion des échéances : multi-échéances
- Génération automatique des règlements
- Impression de l'échéancier clients et fournisseurs avec filtre sur les modes de règlements
- Saisie des règlements : clients et fournisseurs
- Relance Clients personnalisée
- Remise en banque avec édition du bordereau : multi-banques
- Colorisation des listes (clients, articles, familles d'articles, fournisseurs, commerciaux) selon le filtre sélectionné
- Nombreuses éditions : étiquettes clients, relevés de factures, relances, portefeuille des commandes clients, billets à ordre, lettres-chèques...
- Edition des factures périodiques à venir avec le CA correspondant
- Gestion des écarts de règlements

Importation-Exportation

- Génération de fichiers PDF avec envoi par e-mail depuis toutes les éditions et exportations aux formats EXCEL®, JPEG, TIFF, HTML, RTF
- Génération comptable des factures clients et fournisseurs, des règlements clients et fournisseurs au format texte*
- Importations et exportations paramétrables des fichiers articles, famille d'articles, clients, fournisseurs et contacts
- Exportation des ventes vers EBP Cartographie & Décisions PRO (logiciel à acquérir séparément)
- Lien e-Commerce Oxatis⁽²⁾ : envoi des articles/tarifs vers Oxatis puis récupération automatique des commandes en ligne sur le logiciel EBP

Statistiques

- Consultation des statistiques depuis la fiche tiers et la fiche article
- Consultation de l'historique des commandes clients et fournisseurs d'un article
- Edition des commissions des commerciaux
- Edition du palmarès des commandes fournisseurs
- Statistiques globales illustrées par un graphique (tableau de bord) avec regroupement de plusieurs dossiers

*EBP, IT'OOOL, CEGID (Sisco et PGI), SAGE LIGNE 100, COALA, CCMX (Winner et AS400), CIEL, QUADRATUS, ISAGRI, AZUR, CADOR-DORAC, APISOFT, COTE OUEST, GESTIMMUM, INFORCE.

(1) Nécessite la souscription à un contrat d'Assistance EBP, hors coût de SMS.
(2) Nécessite la souscription à un contrat d'Assistance PRIVILEGE ou PREMIUM.



Configurations Minimales Requises :

- Processeur : Intel P4 2 GHz ou équivalent
- Mémoire : 1 Go
- Ecran : résolution 1024x768 en 16 bits
- Espace disque libre : 2 Go

Systèmes d'exploitation supportés :

- Windows XP® SP3
- Windows Vista® SP2
- Windows® 7

Windows XP®, Vista® et 7 sont des logiciels dont vous devez faire l'acquisition préalablement à l'utilisation du logiciel.



Fonctionne avec Windows XP®, Vista® et Windows® 7